

åkp

-Skaper muligheter

# ÅKP StepUp – utforsk og avklar mulighetsrommet !

- vårt nye avklaringsprogram ÅKP StepUp !

Programmet er retta både mot vekstorienteerte StartUps, og etablerte SMB-bedrifter som har visjonar om berekraftig og lønsam vekst.

**Programmet skal gi deltakarane kunnskap og verktøy som gjer dei i stand til å utforme og gjennomføre ein vekstretta forretningsplan**

I dette ligg m.a.;

- Å bygge ei verktøykasse som kan anvendast for å skape berekraftig vekst
- Å bli utfordra gjennom bruk av anerkjend metodikk og simuleringslabbar med erfarne mentorar
- Å bygge nye nettverk



# Praktisk informasjon

Programmet består av fire fysiske samlingar – tentativ datoar;

- 7. juni hos Stranda (?)
- 13. juni hos sykkylven (?)
- 20. Juni hos fjord (?)
- 22. Juni hos ÅKP
- Samlingane gjennomførast felles for deltagarane med ein dag i kvar av kommunane samt ein dag i ÅKP Blue Innovation Arena i Ålesund
- Bedriftene oppfordrast til å stille med fleire deltakrarar på samlingane om de går.
- Deltakarane må vere motiverte og villige til å investere av eiga tid i programmet, både på samlingar og heimearbeid mellom samlingane
- I løpet av programmet skal kvar bedrift jobbe med sitt vekstcase gjennom ulike øvingar og analysar. På siste samling gjennomførast det simuleringslabbar der arbeidet skal presenterast til eit mentorpanel.
- Gjennom programmet vil ein også få råd om andre relevante tilbod for sitt case, enten i ÅKP-regi eller andre stadar.
- **Programmet er vederlagsfritt for deltakarane, men ev. reise, parkering, overnatting osb. dekkjast av deltakarane.**

# ÅKP sitt verdiløfte til deltarane



## Som deltar i ÅKP StepUp skal du :

- Få god oversikt over dagens status (AS-IS)
- Få kunnskap og verktøy som gjer deg i stand til å utforme, og gjennomføre ein vekstretta forretningsplan
- Bli utfordra av kompetente rådgjevarar, mentorar og andre deltarar
- Bli inspirert
- Bygge nye nettverk
- Bli presentert for profesjonelle investorar

# ÅKP StepUp - 4 fysiske samlingar

## 1

### Nosituasjon, trendar, modellar

Presentasjonar av deltagarprosjekta

-Inspirasjon om :

ESG og berekraft som grunnlag for vekst, innslag frå bank om deira tankesett

Om vekst gjennom digitalisering og trendar

Ulike vekstmodellar (SLOW, MEDIUM, SPEED)

Jobbe med å analysere di eiga bedrift og grunnlaget for utvikling. Introduksjon til ulike modellar.

## 2

### Marknadsavklaring og segmentering.

Introduksjon til metodikk for marknadsavklaring (MIT metodikk)

Kven er kunden din og dine ulike Personas

Kva behov kan du dekke ev. utfordringar kan du løyse for kunden

Kven tek kjøpsbeslutningane hos kunden (DMU)

Kva er bedrifta og produktets kjerne (CORE)

Kva er ditt verdiløfte

## 3

### Økonomi, finans og organisasjon

Kapital for ulike vekststrategier

Innblíkk i kapitalkilder og verkemiddelapparatet

Korleis bygge eit godt og riktig styre

Korleis bygge ein god investorpresentasjon

Storytelling

Jobbe med forretningsmodellen din og gjennomgang av presentasjon til avsluttande samling

## 4

### Avsluttande samling

Avklaringar med tanke på potensiell vekst og vegen vidare

Førebuing av presentasjonar til simuleringslab

Investorbesøk

Bedriftene presenterer sitt vekstcase i simuleringslab og får innspel frå mentorar

Avslutning

